

Déclaration d'activité enregistrée sous le numéros 82 26 02 17 726

# Formation : Devenir acheteur

**Objectifs :** Acquérir une vision globale de la fonction Achats  
Maîtriser la négociation des Achats  
Comprendre les méthodes d'Achats  
Externaliser les achats non stratégiques

**Durée :** 119 heures

**Prix :** 4760 € ht / personne

## **Programme :**

### **1. La fonction Achats**

#### **1.1 Role du service Achats**

Missions et objectifs  
Relations client/fournisseurs  
Déterminer les étapes de l'achats

#### **1.2 Evaluer les performances achats de mon entreprise**

Qui fait les achats ?  
Dans quelles conditions ?  
Déterminer le nombre de fournisseurs

#### **1.3 Définir une stratégie**

Définir les attentes de l'entreprises  
Mesurer l'impact du stock

#### **1.4 Analyser le marché**

Faire un sourcing efficace et cohérent en fonction des attentes

## Déclaration d'activité enregistrée sous le numéros 82 26 02 17 726

### 2. Réaliser des achats

Je sélectionne mes fournisseurs pour des achats stratégiques  
Je fais vivre la qualité chez mes fournisseurs sous-traitants  
Je découvre les règles d'or pour acheter aux meilleures conditions  
Je trouve des fournisseurs qui me conviennent

#### **2.1 Evaluer et formuler ses besoins**

Qui définit les besoins ?  
Comment les formuler ?

#### **2.2 Batir un cahier des charges**

Qu'est-ce qu'un cahier des charges ?  
Rédiger un cahier des charges simple et efficace

#### **2.3 Lancer un appel d'offres**

Choix des fournisseurs  
Choix des supports

#### **2.4 Sélection des fournisseurs**

Evaluer les retours d'appel d'offres  
Choix du fournisseur

### 3. Contrat avec les fournisseurs

#### **3.1 Définir les attentes envers les fournisseurs**

Définir des critères précis sur les attentes : Délais livraisons, prix...

#### **3.2 Etablir un contrat de vente**

A quoi sert un contrat de vente ?  
Rédaction d'un contrat de vente

Email : [contact@rc-conseil-formation.fr](mailto:contact@rc-conseil-formation.fr)  
Siret : 423 923 614 00014 - APE 7022Z  
Formateur 82260217728 - TVA intra-communautaire : FR 14 239 236 14 000

## Déclaration d'activité enregistrée sous le numéros 82 26 02 17 726

### 4.Négociation avec les fournisseurs

#### **4.1Techniques de négociations**

Quelles sont les différents types de négociation ?  
Choisir la technique adaptée

#### **4.2Préparer sa négociation**

Définir son besoin  
Anticiper les délais

#### **4.3Maitriser et contrôler la négociation**

Rester maitre de l'entretien  
Aller rapidement à l'objectif  
Dénouer les blocages  
Conclure au bon moment

#### **4.4Connaitre les tactiques des vendeurs**

Avoir un temps d'avance sur le vendeur

### 5.Externaliser les achats non stratégiques

#### **5.1 Qu'est-ce qu'un achat non stratégique**

Définition d'un achat non stratégique  
Comprendre l'intérêt d'externaliser

#### **5.2Determiner les achats non stratégiques**

Audit interne pour définir les achats à externaliser

#### **5.3Comment les externaliser ?**

Evaluation des différents moyens d'externaliser  
Choix d'une solution  
Mise en place durable

### **RC CONSEIL FORMATION**

20 Allée des Athéas, 26000 VALENCE

[www.rc-conseil-formation.fr](http://www.rc-conseil-formation.fr) Tél : 0475817017 GSM : 0681676386

Email : [contact@rc-conseil-formation.fr](mailto:contact@rc-conseil-formation.fr)

Siret : 423 923 614 00014 - APE 7022Z

Formateur 82260217728 - TVA intra-communautaire : FR 14 239 236 14 000

## Déclaration d'activité enregistrée sous le numéros 82 26 02 17 726

### 6.Evaluation des performances

#### **6.1 Définir les critères de performances**

Mise en place d'audits interne

Communication interne sur le post Achats.

Je constitue mon stock de départ

Je surveille le ratio de rotation de stock

Je fais l'inventaire physique des stocks

Je gère mes stocks

Je comptabilise les stocks

Je déprécie les stocks

Je fais appel à un consultant

Je choisis un consultant

#### **Mise en situation :**

J'optimise mon budget telecom

J'acquiers mes véhicules

Je découvre les clés d'une gestion de parc automobile efficace

J'optimise le coût de mon parc véhicules

Je choisis le financement de flotte automobile

### **RC CONSEIL FORMATION**

20 Allée des Athéas, 26000 VALENCE

[www.rc-conseil-formation.fr](http://www.rc-conseil-formation.fr) Tél : 0475817017 GSM : 0681676386

Email : [contact@rc-conseil-formation.fr](mailto:contact@rc-conseil-formation.fr)

Siret : 423 923 614 00014 - APE 7022Z

Formateur 82260217728 - TVA intra-communautaire : FR 14 239 236 14 000